

# 数字オンチのための「儲かる会計」が 肌感覚で分かるセミナー！

売上げが倍増すれば、利益も倍増すると本気で信じていました。例えばここで問題です。定価1,000円で限界利益率25%の商品があります。いつもは1日100個売れます。10%引きにしてセールをしたところ、通常の1.5倍の150個売れました！通常時とセール時、どちらが儲かるでしょうか？

答えは、通常時です。セールでたくさん売れたのになぜ？そもそも、たくさん売れることが良いことなのか？また、利益を出すためによく言われる「固定費の削減」、本当でしょうか？人件費が多い？人件費を削ることの怖さを本当に理解してらっしゃいますか？

本セミナーでは、古屋氏ご自身の経験をもとに値決めの大切さや、利益から逆算する管理会計についてレクチャー頂きます。今後、景気の後退が見込まれる今だからこそ、学ぶべき儲かる会計を肌で感じていただきます！

**古屋悟司（ふるやさとし）氏**  
楽天市場で人気の花屋「ゲキハナ」を運営。2004年、順調だった営業の仕事を辞め。たった一ヶ月の研修ののち花屋を開業。いきなり閑古鳥が鳴くようになり、背水の陣でネット販売に着手。売り上げはうなぎのぼりになったが、数年後、決算書を見るとずっと赤字だったことに愕然とする。その後、会計を学んだことをきっかけに、倒産の危機を乗り越え、V字回復に成功。以降、黒字を継続中。現在は、「ゲキハナ」の運営に加えて、「黒字会計、J P」のサイト運営や管理会計ソフトの販売を通じて、小さな会社を中心に「黒字化のノウハウ」を紹介している。また、企業や地方公共団体、大学での講義などでも、自らの失敗会見をもとにした「儲かる会計」を教えている。



2019年7月16日（火）19：30～21：00

**会場：相模原法人会館（3F会議室）**

〒252-0236 相模原市中央区富士見6-13-16 電話 042-755-3027

**参加費：無料**

下記ご記入の上、FAXにて、相模原法人会事務局へお申し込みください。

→ 事務局 **FAX 042-753-3273**

法 人 名		T E L	
住 所		F A X	
参 加 者 名		参 加 者 名	

事務局返信欄： 様 お申し込み受け付けました。